

人文会《心理学専門書》マスト100フェア 2025《社会心理：12点》

期間：2025.11.20.-2026.1.19

1		<p>PRE-SUASION :影響力と説得のための革命的瞬間</p> <p>ロバート・チャルディーニ:安藤清志 NDC:361.45</p> <p>2017/12 誠信書房 489 p B6 20cm</p> <p>ISBN:9784414304244 情報詳細へのリンク</p> <p>著者33年ぶりの単独書き下ろし。そして今、『影響力の武器』は新たなステージへ。説得をつかさどるものは何か、その答えは即座にある。米国心理学会Division 8 (パーソナリティ・社会心理学会) 2017年図書受賞!!</p>	<p>税込¥2,970</p> <p>KDC:C21</p> 
2		<p>影響力の武器 :人を動かす七つの原理 --新版</p> <p>ロバート・B. チャルディーニ:社会行動研究会 NDC:361.4</p> <p>2023/11 誠信書房 608 p 46 20cm</p> <p>ISBN:9784414304299 情報詳細へのリンク</p> <p>テクノロジーやソーシャルメディアの発達により、影響力の波が個人から社会、そして世界へと広がっていく現代社会。人はなぜ動かされるのか、どうしたら騙されないのか、著者の解き明かす人間心理のメカニズムから、その秘策を紹介。</p>	<p>税込¥3,190</p> <p>KDC:C21</p> <p>KDC:KINOPPY</p> 
3		<p>ポケットブック影響力の武器 :仕事と人間関係が変わる21の心理学</p> <p>ノア・J. ゴールドスタイン:スティーブ・J. マーティ NDC:361.45</p> <p>2020/06 誠信書房 121 p B6 18cm</p> <p>ISBN:9784414304275 情報詳細へのリンク</p> <p>本書は21の短く、実用的な章からなっています。それぞれの章では、人があなたに賛成する可能性を高める方法を、簡単にまとめています。これらの普遍的な法則は、気まずくなった人間関係の修復、異性の交際、億万長者の友人を説得して行動させること、ソーシャルネットワークとパーソナルブランドを確立すること、などなど...</p>	<p>税込¥1,430</p> <p>KDC:C21</p> 
4		<p>社会はなぜ左と右に分かれるのか :対立を超えるための道徳心理学</p> <p>ジョナサン・ハイト:高橋洋 (翻訳家) NDC:140.1</p> <p>2014/04 紀伊國屋書店 613 p B6 20cm</p> <p>ISBN:9784314011174 情報詳細へのリンク</p> <p>リベラルはなぜ勝てないのか？政治は「理性」ではなく「感情」だー気鋭の社会心理学者が、哲学、社会学、人類学、進化理論などの知見を駆使して現代アメリカ政治の分断状況に迫り、新たな道徳の心理学を提唱する。左派と右派の対立が激化する構図を明解に解説した全米ベストセラー。</p>	<p>税込¥3,080</p> <p>KDC:C21</p> <p>KDC:KINOPPY</p> 
5		<p>影響力の武器 実践編 :「イエス！」を引き出す60の秘訣 --第二版</p> <p>ノア・J. ゴールドスタイン:スティーブ・J. マーティ NDC:361.45</p> <p>2019/12 誠信書房 309 p 46 20cm</p> <p>ISBN:9784414304251 情報詳細へのリンク</p> <p>「お願ひ事」が次の取引をひと味変える。“プレゼンテーションで他より優位に立つ発表順とは？” “見た人を貰う気にさせたパナー” 広告とは？ “一人のこころを動かす60の科学”。</p>	<p>税込¥2,420</p> <p>KDC:C21</p> <p>KDC:KINOPPY</p> 
6		<p>社会心理学 --補訂版</p> <p>池田謙一:唐沢穣 NDC:361.4</p> <p>2019/03 有斐閣 502 p A5 22cm</p> <p>ISBN:9784641053878 情報詳細へのリンク</p> <p>信頼の定番テキスト。再現性問題等、初版刊行後の研究の発展や論議をふまえてアップデート。社会という多層的制約の中に生きる人間の心の仕組み・ダイナミズムを解説する。私たちが日常直面する現代の幅広い社会的現象や問題に対し、構造的な洞察力を養うための、決定版テキスト。大学生、社会人に向けて書かれた、役立つ...</p>	<p>税込¥3,520</p> <p>KDC:C21</p> <p>KDC:KINOPPY</p> 

人文会《心理学専門書》マスト100フェア 2025《社会心理：12点》

期間：2025.11.20.-2026.1.19

7		影響力の武器 戦略編 スティーブ・J. マーティン:ノア・J. ゴールドスタイン NDC:361.4 2016/07 誠信書房 309 p B6 20cm ISBN:9784414304237 情報詳細へのリンク その「ひと工夫」が、状況を劇的に変える。仕事や日常で使える、53の「スモール・ビッグ」	税込¥2,420 KDC:C21	
8		事実はなぜ人の意見を変えられないのか ターリ・シャーロット:上原直子 NDC:491.371 2019/08 白揚社 285 p B6 20cm ISBN:9784826902137 情報詳細へのリンク 人はいかにして他人に影響を与え、他人から影響を受けているのか。名門大学の認知神経科学者が教える、とっておきの人の動かし方。タイムズ、フォーブスほか、多数のメディアで年間ベストブックにノミネート。イギリス心理学会賞受賞。	税込¥2,750 KDC:C21 KDC:KINOPPY	
9		影響力の武器 :なぜ、人は動かされるのか --第3版 ロバート・B. チャルディーニ:社会行動研究会 NDC:361.4 2014/07 誠信書房 492 p B6 20cm ISBN:9784414304220 情報詳細へのリンク セールスマン、募金勧誘者、広告主など承諾誘導のプロの世界に潜入。彼らのテクニックや方略から「承諾」についての人間心理のメカニズムを解明。情報の氾濫する現代生活で、たまされたい賢い消費者になると共に、プロの手法から人を説得するやり方を学ぶ。	税込¥2,970 KDC:C13 KDC:KINOPPY	
10		新版キャリアの心理学 :キャリア支援への発達のアプローチ --第2版 渡辺三枝子 NDC:366.29 2018/07 ナカニシヤ出版 258 p B6 20cm ISBN:9784779512940 情報詳細へのリンク キャリア・カウンセリング理論を学ぶ基本テキスト。変化していく理論をより正確に記述、関連性の近い理論家を章を配置しなおして改訂第1章「キャリアの心理学」を学ぶにあたって、1. 理論を学習する意味 (2) キャリアの心理学を支える基礎理論 (1) 発達とは (2) 「キャリア」とは (3) キャリア発達論の...	税込¥2,200 KDC:C23	
11		心理学が描くリスクの世界 :行動的意思決定入門 --第3版 広田すみれ:増田真也 NDC:141.8 2018/01 慶應義塾大学出版会 279 p A5 21cm ISBN:9784766423341 情報詳細へのリンク 意思決定研究の基礎はこれで学べる！行動経済学を生み、医療や科学技術のリスクにも欠かせないリスクと意思決定の基礎知識が満載！好評入門書の第3版！	税込¥2,640 KDC:C21 KDC:KINOPPY	
12		予言がはずれるとき :この世の破滅を予知した現代のある集団を解明する --新装版 レオン・フェスティンガー:ヘンリー・W. リーケン NDC:161.3 2025/02 勁草書房 416 p B5 22cm ISBN:9784326251810 情報詳細へのリンク 大洪水にもならず、救出のためのUFOも来ない…。そのとき、教団はどうなったか。“認知的不協和の理論”を検証する社会心理学の古典、堂々の完訳。釈徹宗氏（宗教学者）の解説を新たに付した新装版。	税込¥5,500 KDC:C21	