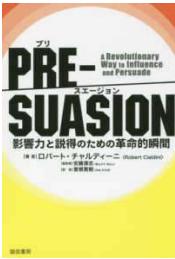


出力日：2025年11月06日

人文会《心理学専門書》マスト100フェア 2025《社会心理：12点》

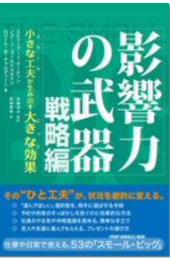
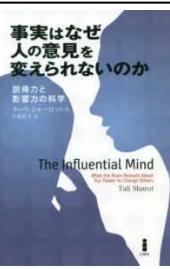
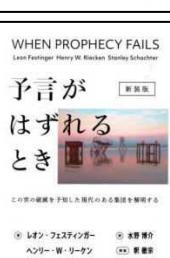
期間：2025.11.20.-2026.1.19

1		PRE-SUASION :影響力と説得のための革命的瞬間 ロバート・チャルディーニ:安藤清志 2017/12 誠信書房 ISBN:9784414304244	NDC:361.45 4 8 9 p B6 20cm 情報詳細へのリンク 著者33年ぶりの単独書き下ろし。そして今、『影響力の武器』は新たなステージへー。説得をつかさどるものは何か、その答えは前段階にある。米国心理学会Division 8(ハーバード大学・社会心理学会)2017年図書賞受賞! !	税込￥2,970 KDC:C21
2		影響力の武器 :人を動かす七つの原理 --新版 ロバート・B. チャルディーニ:社会行動研究会 2023/11 誠信書房 ISBN:9784414304299	NDC:361.4 6 0 8 p 46 20cm 情報詳細へのリンク テクノロジーやソーシャルメディアの発達により、影響力の波が個人から社会、そして世界へと広がっていく現代社会。人はなぜ動かされるのか、どうしたら騙されないのか、著者の解き明かす人間心理のメカニズムから、その秘策を紹介。	税込￥3,190 KDC:C21 KDC:KINOPPY
3		ポケットブック影響力の武器 :仕事と人間関係が変わる21の心理学 ノア・J. ゴールドスタイン:スティーブ・J. マーティ NDC:361.45 2020/06 誠信書房 ISBN:9784414304275	1 2 1 p B6 18cm 情報詳細へのリンク 本書は21の短く、実用的な章からなっています。それぞれの章では、人があなたに賛成する可能性を高める方法を、簡単にまとめています。これらの普遍的な法則は、気まずくなつた人間関係の修復、昇給の交渉、優柔不断な友人を説得して行動させること、ソーシャルネットワークとパーソナルブランドを確立すること、などなど...	税込￥1,430 KDC:C21
4		社会はなぜ左と右にわかれるのか :対立を超えるための道徳心理学 ジョナサン・ハイト:高橋洋 (翻訳家) 2014/04 紀伊國屋書店 ISBN:9784314011174	NDC:140.1 6 1 3 p B6 20cm 情報詳細へのリンク リベラルはなぜ勝てないのか? 政治は「理性」ではなく「感情」だー一銃銃の社会心理学者が、哲学、社会学、人類学、進化理論などの知見を駆使して現代アメリカ政治の分断状況に迫る。左派と右派の対立が激化する構図を明解に解説した全米ベストセラー。	税込￥3,080 KDC:C21 KDC:KINOPPY
5		影響力の武器 実践編 :「イエス！」を引き出す60の秘訣 --第二版 ノア・J. ゴールドスタイン:スティーブ・J. マーティ NDC:361.45 2019/12 誠信書房 ISBN:9784414304251	3 0 9 p 46 20cm 情報詳細へのリンク 「お願い事」が次の取引をひと味変える。"プレゼンテーションで他より優位に立つ発表順とは?" "見た人を買ひにさせたバナー広告とは?" 一人のこころを動かす60の科学。	税込￥2,420 KDC:C21 KDC:KINOPPY
6		社会心理学 --補訂版 池田謙一:唐沢穎 2019/03 有斐閣 ISBN:9784641053878	NDC:361.4 5 0 2 p A5 22cm 情報詳細へのリンク 信頼の定番テキスト。再現性問題等、初版刊行後の研究の発展や論議をふまえてアップデート。社会といひ多層の制約の中に生きる人間の心の仕組み・ダイナミズムを解説する。私たちが日常直面する、現代の幅広い社会的事象や問題に対し、構造的な洞察力を養うための、決定版テキスト。大学生、社会人に向けて書かれた、役立つ...	税込￥3,520 KDC:C21 KDC:KINOPPY

出力日：2025年11月06日

人文会《心理学専門書》マスト100フェア 2025《社会心理：12点》

期間：2025.11.20.-2026.1.19

7		影響力の武器 戰略編 スティーブ・J. マーティン:ノア・J. ゴールドスタイ NDC:361.4 2016/07 誠信書房 309 p B6 20cm ISBN:9784414304237 情報詳細へのリンク その“ひと工夫”が、状況を劇的に変える。仕事や日常で使える、53の「スマート・ビッグ」	税込￥2,420 KDC:C21
8		事実はなぜ人の意見を変えられないのか ターリ・シャーロット:上原直子 NDC:491.371 2019/08 白揚社 285 p B6 20cm ISBN:9784826902137 情報詳細へのリンク 人はいかにして他人に影響を与えるか、他人から影響を受けているのか。名門大学の認知神経科学者が教える、どうでおきの「人の動かし方」。タイムズ・フォーブスほか、多数のメディアで年間ベストブックにノミネート。イギリス心理学会賞受賞。	税込￥2,750 KDC:C21 KDC:KINOPPY
9		影響力の武器 :なぜ、人は動かされるのか --第3版 ロバート・B. チャルディー:社会行動研究会 NDC:361.4 2014/07 誠信書房 492 p B6 20cm ISBN:9784414304220 情報詳細へのリンク セールスマン、募金勧誘者、広告主など承諾誘導のプロの世界に潜入。彼らのテクニックや方略から「承諾」についての人間心理のメカニズムを解明。情報の氾濫する現代生活で、だまされない賢い消費者になると共に、プロの手口から人を説得するやり方を学ぶ。	税込￥2,970 KDC:C13 KDC:KINOPPY
10		新版キャリアの心理学 :キャリア支援への発達的アプローチ --第2版 渡辺三枝子 NDC:366.29 2018/07 ナカニシヤ出版 258 p B6 20cm ISBN:9784779512940 情報詳細へのリンク キャリア・カウンセリング理論を学ぶ基本テキスト。変化していく理論をより正確に記述、関連性の近い理論家で章を配置しなおして改訂第1章。「キャリアの心理学」を学ぶにあたって(1)発達とは(2)理論を学習する意味(3)キャリア心理学を支える基礎理論	税込￥2,200 KDC:C23
11		心理学が描くリスクの世界 :行動的意志決定入門 --第3版 広田すみれ:増田真也 NDC:141.8 2018/01 慶應義塾大学出版会 279 p A5 21cm ISBN:9784766423341 情報詳細へのリンク 意志決定研究の基礎はこれで学べる!行動経済学を生み、医療や科学技術のリスコミにも欠かせないリスクと意志決定の基礎知識が満載!好評入門書の第3版!	税込￥2,640 KDC:C21 KDC:KINOPPY
12		予言がはずれるとき :この世の破滅を予知した現代のある集団を解明する --新装版 レオン・フェスティンガー:henry・W. リーケン NDC:161.3 2025/02 勤草書房 416 p B5 22cm ISBN:9784326251810 情報詳細へのリンク 大洪水にもならず、救出のためのUFOも来ない…。そのとき、教団はどうなったか。“認知的小不協和の理論”を検証する社会心理学の古典、堂々の完証。新徹宗氏（宗教学者）の解説を新たに付した新装版。	税込￥5,500 KDC:C21